

Pourquoi a3Tech devient CORUS ?

- Evidence : Si Dell vend du Dell, **CORUS** vend du **CORUS**...
- Plus clair : marque et société se confondent.
- Plus simple : **CORUS** ? = www.corus.pro

D'où une meilleure visibilité sur le marché.

Mais alors qui est CORUS ?

Le Métier de CORUS

CORUS est **Constructeur** de sa propre marque, selon la définition commerciale mais plus exactement **concepteur** et **assembleur** de machines informatiques comme le sont aujourd'hui les majors dans ce domaine.

Produits : les + de CORUS

Homogénéiser une gamme de mini-PC, mini-serveurs, clients-légers, terminaux, accessoires. Pour être plus proche des demandes de nos partenaires.

*Mini-PC **CORUS**, c'est Mini et Maxi en même temps, pour une cohésion de votre parc informatique ...*

LE MINI	LE MAXI
Les dimensions : de 10x22x32 cm à 3.5x11x11 cm	Poids max : 3 Kg
Le minimum de bruit (fanless)	Puissance max : 30 W
Minimum d'émission de CO ²	Un maximum pratique
Minimum de plastique	Un maximum d'économie à l'achat et surtout à l'utilisation

*Mini-Serveurs **CORUS**: Mini encombrement et Maxi utilisations*

Là où la place est comptée, où il faut du sur mesure ou des produits adaptés : Centre de formations, scolaire, labos, milieux à fortes contraintes, bureaux OpenSpaces, etc...

L'étique CORUS : Green IT – Ecologie

Les produits **CORUS** sont « *naturellement* » plus verts parce qu'ils consomment moins et qu'ils sont très légers tout en offrant une puissance confortable pour leur utilisation à un prix attractif.

C'est pourquoi ils sont certifiés **eCO-Cash**.

Ainsi le **CORUS** VAD, dual core, pèse moins de 1 kg, consomme moins de 25 W et a moins de 60 g de plastiques.

Nos partenaires : VOUS

Exclusivement en indirect à travers un réseau de 300 partenaires.

15 à 30 % de remise selon le CA commandé.

Une hot line gratuite avant vente.

Des outils efficaces mais neutres : site web, documentations, PDF

Un site web « ouvert » mais aux « tarifs confidentiels revendeurs ».

Une carte de France avec les coordonnées des partenaires-revendeurs.

*Avec **CORUS**, vous sortez du lot et apportez à vos clients des produits innovants, bien adaptés, économes, écologiques à des prix très compétitifs, tout en préservant vos marges et votre business.*

CORUS c'est : l'alternative PC.

Rémy Julien UBEDA

Directeur